



Financement de la lutte contre les changements climatiques: Les débouchés à l'international

 Canada.ca/SDC-Financement-climat



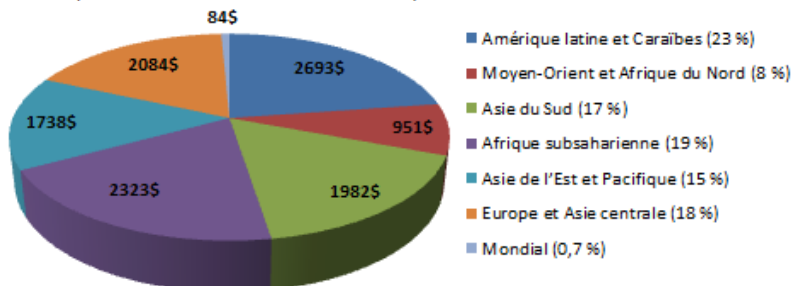
Le Service des délégués commerciaux du Canada compte plus de 160 bureaux dans le monde et des agents spécialisés sont à votre disposition pour vous aider dans vos activités commerciales internationales. Une aide spécialisée est disponible pour le financement de la lutte contre les changements climatiques.

Pour en savoir plus sur la SFI, veuillez communiquer avec Faheem.NoorAli@international.gc.ca

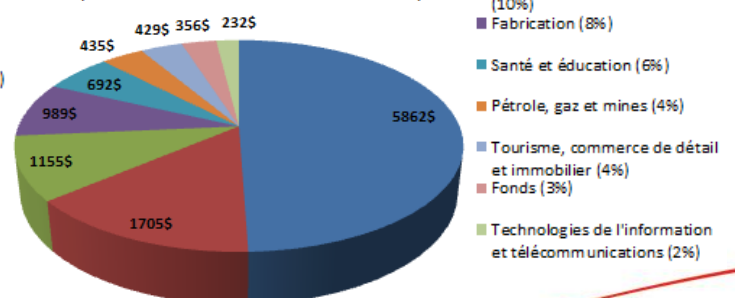
Société financière internationale (Washington D.C.)

La [Société financière internationale](#) (SFI) est la branche du secteur privé du Groupe de la Banque mondiale et la plus importante institution de développement à l'échelle mondiale dont les activités sont axées exclusivement sur le secteur privé dans les pays en développement. Créée en 1956, la SFI compte actuellement 184 pays membres, dont le Canada. La SFI soutient les objectifs du Groupe de la Banque mondiale de réduire la pauvreté, d'accroître la prospérité partagée et de promouvoir le développement durable. Depuis sa création, la SFI a mobilisé 2,6 milliards de dollars américains de capitaux pour fournir plus de 256 milliards de dollars américains de financement aux entreprises des pays en développement. Avec une présence mondiale dans plus de 100 pays, un réseau de près de 1000 institutions financières et plus de 2000 clients du secteur privé, la SFI facilite et soutient les occasions d'affaires, et crée des marchés dans les pays en développement par l'intermédiaire de trois secteurs d'activités : les services d'investissement (prêts, participation au capital, financement du commerce, financement structuré, financement mixte, syndications); les services de conseil (conseils, résolution de problèmes et formation) et de gestion d'actifs (mobilisation et gestion de fonds de capital de tiers et investissement dans des fonds de capital-investissement pour les marchés en développement). En 2017, la SFI a accordé un financement record de 19,3 milliards de dollars américains à des entreprises privées dans 75 pays.

Engagements de la SFI par région, 2017
(en millions de dollars américains)



Engagements de la SFI par secteur, 2017
(en millions de dollars américains)



Source:

https://www.ifc.org/wps/wcm/connect/CORP_EXT_Content/IFC_External_Corporate_Site/Annual+Report/2017-Online-Report/Printed-Version/ (en anglais)





Processus de passation des marchés

Passation des marchés des clients

La SFI, en tant que membre du Groupe de la Banque mondiale, est généralement régie par le [Cadre de passation des marchés](#) (en anglais) et les [Politiques et procédures connexes](#) (en anglais) de la Banque mondiale, particulièrement pour les clients du secteur public. Dans le cas des clients du secteur privé, des pratiques en matière de passation des marchés commerciales conformes aux principes de base de passation des marchés (optimisation des ressources, économie, intégrité, adéquation à l'objectif, efficacité, transparence et équité) s'appliquent, et la SFI encourage les appels d'offres ouverts et concurrentiels en ce qui a trait à l'utilisation du financement de la SFI.

Passation des marchés institutionnels

La SFI suit les recommandations de la [Politique de passation des marchés](#) (en anglais) de la Banque mondiale. L'équipe de passation des marchés de la Banque mondiale est responsable de la coordination et de la supervision de la stratégie d'approvisionnement, de la sélection et de l'exécution des contrats pour les biens, les services, la construction et les services d'experts-conseils pour la Banque mondiale. Des informations sur l'attribution des marchés de la Banque mondiale sont disponibles sur le site [Attribution de marchés aux entreprises](#) (en anglais). Les fournisseurs doivent remplir le [Formulaire d'inscription du fournisseur](#) (en anglais) pour être admissibles aux marchés institutionnels.

Cabinets d'experts-conseils et experts-conseils indépendants

Les experts-conseils indépendants et les cabinets d'experts-conseils doivent s'inscrire par l'intermédiaire du portail [eConsultant2](#) de la Banque mondiale.

Opérations du secteur privé

Chargée des opérations du Groupe de la Banque mondiale avec le secteur privé, la SFI offre des solutions en matière d'incidence sur le développement par l'intermédiaire d'interventions au niveau de l'entreprise, d'investissements directs, de services de conseil et de l'[Asset Management Company de la SFI](#) (en anglais). En 2017, la SFI a adopté la [stratégie « 3.0 »](#) (en anglais), grâce à laquelle la SFI élargira son rôle de mobilisation et redéfinira le financement du développement en créant davantage de plateformes de financement et en élargissant son bassin de co-investisseurs. En 2017, le portefeuille d'investissement de la SFI est passé à 55 milliards de dollars américains et s'est concentré sur la mobilisation de sources de financement supplémentaires auprès d'autres investisseurs. Pour attirer les investissements du secteur privé, la SFI gère une variété d'outils et de moyens visant la réduction des risques, notamment : le guichet consultatif sur la création de marchés, le guichet du secteur privé pour IDA18, le mécanisme d'atténuation des risques, le mécanisme de financement mixte, le mécanisme de monnaie locale et le mécanisme de garantie de l'AMGI. La SFI a également lancé le programme de portefeuille de prêts conjoints gérés, une plateforme de syndication qui crée des portefeuilles diversifiés de prêts au secteur privé des marchés émergents, qui a recueilli 7 milliards de dollars américains auprès de huit investisseurs mondiaux depuis le début de 2018.



IFC 1.0

- Advanced role of private sector as an economic agent.
- Developed IFC expertise in emerging markets by investing with foreign private sector investors and nascent local clients.
- Attracted Foreign Direct Investment in emerging markets.
- Created a syndication program to bring commercial banks to our countries of operations.
- Introduced equity as an engine for financial sustainability and higher impact.

IFC 2.0

- Expanded IFC global footprint.
- Deepened IFC's private sector expertise by investing in local companies and banks and with local private investors.
- Used local presence as landing platform for South-South investments.
- Created financial vehicles to mobilize institutional investors.
- Provided Advisory Services to private clients and governments, moved from donor-driven model to business lines.
- Expanded operations in FCS and IDA.
- Introduced parallel loans through a Master Cooperation Agreement
- Launched AMC to mobilize institutional investors on a wholesale basis.
- Used blended finance in a selective way to de-risk several sectors (e.g. climate, SMEs, agribusiness).
- MCPP

IFC 3.0

New Platforms to Create Markets

- Cascade to work systematically across WBG
- De-risking Projects through Blended Finance
- Upstream support for project development
- Innovation to create markets

New Tools

- Private Sector Diagnostics
- Sector Deep Dives
- Ex-Ante Impact Framework

New Instruments

- IDA Private Sector Window
- Creating Markets Advisory Window
- MCPP Infrastructure

New Organization

- Economics and PSD
- Blended Finance and Partnerships
- New Business, Portfolio, Risk
- Strategy and Resource Management

Source: https://www.ifc.org/wps/wcm/connect/CORP_EXT_Content/IFC_External_Corporate_Site/Annual+Report/2017-Online-Report/Printed-Version/ (en anglais)

Financement du secteur privé

Les produits financiers de la SFI aident les entreprises à gérer le risque et à accroître leur accès à des marchés financiers étrangers et nationaux. La SFI offre une grande variété de produits financiers et non financiers pour les projets du secteur privé dans les pays en développement, notamment :

Prêts

- Dettes de premier rang et dettes subordonnées
 - Prêts à taux fixe et variable
 - Devises étrangères et locales
- Prêts consortiaux

Garanties

- Crédit partiel
- Produits de gestion du risque à long terme (titrisations)
- Paiements liés au commerce par l'intermédiaire du Programme de financement du commerce mondial

Participation au capital et quasi-capitaux propres

- Investissements directs dans des entités, y compris des fonds de capital de risque et des fonds de capital-investissement
- Participation maximale de 20 %

Assistance technique et subventions

- Plateforme consultative intersectorielle; aider les entreprises à pénétrer de nouveaux marchés, à améliorer leurs performances et leur durabilité et à accroître leur incidence; aider les gouvernements au moyen des PPP

Pour obtenir un financement du secteur privé, les entreprises doivent présenter une [proposition d'investissement](#) (en anglais) qui comprend: (i) la structure de parrainage et de gestion du projet; (ii) les données sur le marché et les ventes; (iii) la faisabilité technique; (iv) les besoins d'investissement, le financement du projet et les rendements attendus; (v) des informations sur le soutien gouvernemental et la réglementation; (vi) le calendrier de préparation et d'achèvement du projet. Pour être pris en considération, les projets doivent être situés dans un pays en développement membre de la SFI, être dirigés par le secteur privé, bénéficier à l'économie locale et satisfaire à la fois aux normes environnementales et sociales de la SFI et à celles du pays hôte. Après avoir soumis une proposition d'investissement, la SFI peut demander une étude de faisabilité détaillée ou un plan d'affaires pour déterminer s'il y a lieu ou non d'évaluer le projet.





Financement de la lutte contre les changements climatiques

La SFI s'est engagée à porter les investissements pour la lutte contre les changements climatiques à un objectif de 28 % des engagements annuels au moyen de son propre compte et à mobiliser 13 milliards de dollars américains supplémentaires de financement du secteur privé d'ici 2020. Le financement de la lutte contre les changements climatiques de la SFI prend principalement la forme de prêts et de participation au capital; la SFI met également à disposition des capitaux pour des investissements liés à la lutte contre les changements climatiques au moyen d'intermédiaires financiers, y compris des banques commerciales et des fonds de capital-investissement privés. En plus d'orienter ses propres capitaux vers les projets du secteur privé dans les pays en développement soutenant de faibles émissions de carbone et la résilience aux changements climatiques, la SFI agit comme intermédiaire pour le [Fonds vert pour le climat](#) (en anglais), le [Fonds pour l'environnement mondial](#) (en anglais) et les [Fonds d'investissement climatique](#) (en anglais), car ceux-ci n'acceptent généralement pas les demandes directes du secteur privé. En outre, la SFI gère d'autres fonds en fiducie de donateurs en lien avec la lutte contre les changements climatiques, y compris le [Programme canadien sur les changements climatiques de la SFI](#) (en anglais) et le nouveau programme du Canada et de la SFI [Énergies renouvelables pour l'Afrique](#) (en anglais). Alors que les produits financiers fournis par la SFI au moyen de ses propres capitaux sont assujettis aux conditions du marché, les produits financiers offerts au moyen de fonds intermédiaires et de fonds de donateurs peuvent être offerts à des conditions privilégiées (ou de sous-marché) au niveau de concessionnalité nécessaire pour faciliter l'investissement. Ainsi, les bénéficiaires de financement disposent d'une solution de financement mixte.

Accès au financement du secteur privé et de la lutte contre les changements climatiques

Les entreprises canadiennes peuvent avoir accès au financement du secteur privé pour les projets liés à la lutte contre les changements climatiques dont elles sont commanditaires en soumettant une proposition aux ministères de l'Industrie de la SFI, aux [ministères régionaux au siège social de la SFI à Washington, ou au bureau régional sur le terrain](#) (en anglais) le plus près de l'emplacement du projet proposé.

